

インターネット倉敷
 優良顧客様 **10**社限定
 特別企画!!!

LINE@セミナーの 第一人者講師による 成功ビジネスモデル

**トコトン使って
 売上を上げる!**
LINE@
**1週で60万円売れる居酒屋
 驚きの集客法**

斎藤元有 著
 今すぐ、LINE@を
 始めませんか
 もし、あなたが、個人のお客様を対象にしてビ
 ジネスをしているなら、できるだけ早くLINE@
 を始めることをすすめたい。なぜなら、今、
 一番成果が出やすいツールだからだ。
セル/出版

「LINE」を活用した 売上アップの方程式

人気のコミュニケーションアプリ「LINE」は国内**6800**万人以上が利用しており、もはや生活インフラとして定着しています。ビジネスの現場では今、最も注目されている集客ツールです。

1. LINEサービス概要

日本国内の「生活インフラ」として定着

国内利用者数は6,800万人以上。
 日本の人口の53%以上をカバーしています。



日本の人口の**53.6%** ※3

毎日利用しているユーザー

※1 出典元：自社調べ 2016/1/28時点
 ※2 DAU = Daily Active User (1日に1回以上利用したユーザー) の略。
 出典元：マクロミル社・インターネット調査(2016年1月実施/全国15~69歳のLINEユーザーを対象 サンプル数2,112)
 ※3 LINEの国内利用者数6800万人÷日本の総人口1億2694万人(平成28年1月1日現在 (確定値) 総務省統計局)

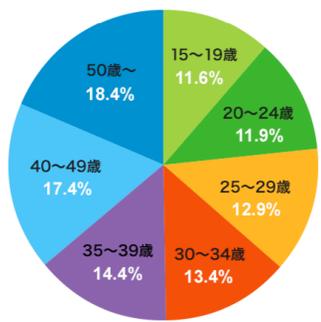
性別

男女比は、
 やや女性が多い



年齢

幅広い年齢層に
 利用されています



【導入編】

- ・LINEとは ・LINE@
- ・成功事例の紹介
- ・成功のコツ
- ・競合の利用状況

【初期設定編】

- ・LINE@で成否を分ける設定ポイント
- ・プロフィール写真の設定
- ・ステータスメッセージの設定
- ・友だち追加時あいさつの設定
- ・応答モードの確認 ・参考店舗紹介

【アピール編】

- ・なぜ友だちを増やすのか？
- ・友だちの増やし方
- ・友だち登録時の特典について
- ・友だち登録時の声掛け
- ・開始時期の決定

【アプローチ編】

- ・LINE@3つの集客法
- ・メッセージ送信の方法と書き方
- ・タイムライン活用法
- ・タイムラインへの投稿の仕方
- ・個別対応のやり方

全4講座：18,000円(税込) 各講座5,000円

とき

2017年

4月4日(火)

受付開始 13:20~

13:30~15:30

ところ

倉敷市民会館
3階 第1会議室

〈住所〉

倉敷市本町17番1号

086-425-1515

初回参加料

【導入編】 通常1社1名
価格 5,000円

特別価格 1社2名まで

3,000円

※税込みとなります。

1月24日
参加申込書

氏名		役職	
氏名		役職	
会社名			
住所	〒		
TEL		FAX	

FAX



086-428-2010

株式会社
インターネット倉敷宛

本セミナーではお手元のスマートフォンその他モバイル機器の利用をしていただく試みを用意しておりますので、十分に充電した上でご参加いただけますようお願いいたします。